ALIANZA ESTRATÉGICA DE CORRETAJE A ÉXITO

Cómo Acelerar la Rotación y Renta de su Maquinaria en Patio sin Costos Fijos

Conectamos su inventario disponible con contratistas, empresas de infraestructura y consorcios precalificados en Colombia.

EL COSTO OCULTO DE LA MAQUINARIA DETENIDA EN PATIO:
Tener excavadoras, motoniveladoras o cargadores parados a la espera de compradores tradicionales genera un costo financiero crítico:
• **Costo Financiero y Costo de Oportunidad:** Una máquina de $40,000 a $80,000 USD quieta representa entre **$3.500.000 y $7.000.000 COP mensuales** en intereses de importación, seguros de patio, vigilancia y depreciación contable acelerada.
• **Ciclos de Cierre Lentos:** La venta directa tradicional promedia entre 4 y 8 meses. Entre tanto, el mercado de **alquiler y leasing operativo** en infraestructura vial, minería y agro demanda equipos de forma inmediata pero carece de puentes tecnológicos confiables.

NUESTRA INFRAESTRUCTURA AL SERVICIO DE SU FLOTA

Maquinas.PRO / Rhino Equipos no es una agencia de publicidad. Somos un operador comercial B2B con un ecosistema tecnológico diseñado para originar, precalificar y cerrar negocios de maquinaria pesada:

1. Ecosistema Digital Multicanal Portales especializados de alta conversión (*rhinoequipos.com*), catálogos técnicos interactivos y posicionamiento directo en contratistas del sector público y privado.	**2. Asistente IA 24/7 en WhatsApp** Precalificación automática de solicitudes en caliente: validación de tipo de obra, municipio, duración de la renta, turno de trabajo y verificación preliminar de solvencia corporativa.
3. Motor de Cotización Express Generación instantánea de cotizaciones y hojas técnicas formales en PDF en menos de 60 segundos, anclando al cliente mientras el mercado tradicional aún no ha contestado.	**4. Blindaje y Cierre B2B** Entrega de prospectos en firme con requerimiento claro, validación en centrales de riesgo y contrato marco de arrendamiento listo para firma.

TRES VÍAS DE MONETIZACIÓN INMEDIATA PARA SU EMPRESA

MODALIDAD	CÓMO OPERA	BENEFICIO PARA EL IMPORTADOR
Renta Mensual / Horómetro Mínimo	Contratos de 180-200h mensuales garantizadas. Despacho directo a obra con flete prepagado por el cliente.	**Ingreso mensual recurrente** que paga la cuota de la máquina y cubre el costo de patio.
Leasing Rent-to-Own (Opción Compra)	El cliente renta de 6 a 12 meses y amortiza un % del canon para comprar la máquina al final del plazo.	**Acelera la venta definitiva** sin descuentos agresivos ni descapitalizar al cliente.
Venta Directa Express	Conexión con clientes corporativos listos para compraventa de contado o leasing bancario aprobado.	**Rotación de caja inmediata** para liberar cupos de importación de nuevos contenedores.

MODELO 100% GANAR-GANAR: CERO RIESGO PARA EL IMPORTADOR

A diferencia de agencias o plataformas de clasificados que cobran mensualidades sin garantizar resultados, nuestra propuesta es **estrictamente a éxito**:

VARIABLE	AGENCIAS / CANALES TRADICIONALES	ALIANZA ESTRATÉGICA MAQUINAS.PRO
Costo Fijo Mensual	$3.000.000 a $6.000.000 COP fijos (sin garantías).	**$0 COP — Sin costos fijos ni mensualidades.**
Inversión Publicitaria	El importador debe poner el presupuesto de pauta.	**Asumida 100% por Maquinas.PRO.**
Calidad del Prospecto	Leads fríos, curiosos o sin presupuesto real.	**Prospectos precalificados:** Proyecto, NIT, municipio y solvencia.
Herramientas Tecnológicas	Ninguna (envían correos o planillas de Excel).	**WhatsApp Bot IA 24/7 + Generador de cotizaciones PDF.**
Condición de Cobro	Cobran por adelantado, haya o no negocios.	**Comisión de éxito contra contrato firmado y pagado.**

SEGURIDAD OPERATIVA Y BLINDAJE MUTUO

TRANSPARENCIA TOTAL Y PROTECCIÓN DE CUENTAS (NCND):

- **Registro Oficial Previo de Leads:** Ningún cliente visita su patio sin un registro oficial previo vía correo corporativo con fecha, hora, NIT y persona de contacto, protegiendo la trazabilidad comercial de la operación.
- **El Cliente es Tuyo Operativamente:** Su empresa suscribe el contrato de arrendamiento o compraventa, emite la factura y conserva el control total de la garantía y la relación técnica del equipo.
- **Acuerdo de Corretaje Comercial Simple:** Un documento transparente de 1 página bajo el Código de Comercio Colombiano que estipula las comisiones pactadas (50%-70% del primer canon en renta o 3%-4% en venta) liquidables únicamente cuando el dinero del cliente ingrese a su cuenta bancaria.

¿CÓMO ACTIVAR SU FLOTA EN MENOS DE 24 HORAS?

1. **Validación y Firma:** Suscribimos el Acuerdo Marco de Corretaje Comercial (1 página digital).
2. **Lista de Disponibilidad:** Nos comparte su stock actual en patio (modelos, ubicación y tarifas mínimas pretendidas).
3. **Enrutamiento Inmediato:** Conectamos su inventario a nuestro motor de prospección y comenzamos a canalizarle solicitudes calientes esta misma semana.

CONTACTO DIRECTO DE DIRECCIÓN COMERCIAL:
WhatsApp / Móvil Directo: +57 314 516 2548 | +57 317 477 5767
Correo Corporativo: contacto@rhinoequipos.com | **Web:** www.rhinoequipos.com